



Chargé(e) de vente au Service Exposants F/H

Qui sommes-nous ?

GL events, acteur international de référence dans le monde de l'évènementiel, accompagne ses clients de la conception à la mise en œuvre de leurs manifestations partout dans le monde. GL events se développe sur trois grands segments : l'organisation d'événements, la gestion d'espaces événementiels et les services pour salons, congrès et événements.

La multiplicité des métiers exercés, des marchés, des sites géographiques, la forte culture de service dédiée aux clients ont conduit GL events à retenir un mode d'organisation fondé sur des centres de profits à taille humaine, privilégiant l'épanouissement professionnel de chacun, et la proximité de la relation avec les clients.

Envie de ?

Eurexpo Lyon, accueille environ 100 évènements par an, l'organisation de Salons tel que le Sirha, Pollutec, Solutrans, Equita Lyon, le Salon Automobile de Lyon et aussi des Conventions.

Vous êtes un(e) professionnel(le) des métiers de la vente, vous aimez l'univers du salon ! Vous avez envie d'évoluer dans un environnement dynamique et de développer votre fibre commerciale et surtout d'intégrer une super équipe... Alors venez développer votre potentiel et rejoignez le groupe GL events, acteur majeur de l'évènementiel.

Eurexpo Lyon, recrute une(e) **Chargé(e) de vente au service exposants F/H.**

Lors de salon, les exposants et standistes commandent des prestations au Service Exposant du parc Eurexpo.

Ces prestations vendues sont des produits techniques tels que des ponts lumières et des élingues.

Notre service est spécialisé en accrochage en charpente pour mettre lumière et valoriser les espaces de nos clients lors de ces salons.

Rattaché(e) au Responsable du service exposant, vous développez et commercialisez les offres produits dédiées aux exposants des manifestations. Vous prenez en charge tout le processus de vente avec l'exposant ou l'organisateur, du premier appel en passant par le suivi des commandes jusqu'au démontage des stands. Vous garissez le bon déroulement des prestations vendues et votre priorité est de satisfaire votre client !

Le poste en CDI est basé à Eurexpo à Chassieu.

Notre besoin :

Commercial & Technique

- Réaliser la prise de brief client en identifiant tous les besoins potentiels du client pour proposer les services et produits adaptés.
- Conseiller le client pour lui apporter les meilleures solutions techniques (prestations accrochage en charpente et sous élingues).
- Suivre de la qualité des prestations : réunions prestataires, suivi des chantiers
- Accueillir les exposants et organisateurs lors des salons.
- Coordonner avec les équipes internes et externes les prestations en phase de montage et démontage pour les événements.
- Contrôler et mettre à jour les plans avec le client en amont de la manifestation.
- Assurer la permanence pendant le montage et l'ouverture des salons et le démontage.
- Être garant du suivi administratif (devis, relance contrat, édition des bons de commandes, ...).

Vous possédez une formation supérieure Bac+2 type commerce, avec une expérience de 5 ans en commercialisation B2B.

Votre anglais est courant niveau B2 minimum.

Pour ce poste, votre rigueur, votre sens des priorités, votre capacité d'accompagnement les clients sont des atouts indispensables pour réussir. Vous avez une réelle appétence pour les aspects technique d'un produit (élingues).

Vous possédez de bonnes qualités relationnelles, vous aimez travailler en équipe.

Vous maîtrisez l'outil informatique Word, Excel et un CRM et vous êtes à l'aise avec la lecture de plan technique.

Rémunération salariale

Salaire annuel de 25,8 K€ bruts.